BEWEGUNG.
ERFAHRUNG.
INNOVATION.

BLÄSSINGER GRUPPE

#WerdenSieTeilunseresTeams

Mit 13 Standorten und über 180 Mitarbeitenden in der D-A-CH-Region gehört die BLÄSSINGER GRUPPE im Bereich Wälzlager, Linear-, Antriebs- und Dichtungstechnik u. v. m. zu einem der führenden technischen Handelsunternehmen. Mit hochwertigen Produkten sorgt BLÄSSINGER seit mehr als 95 Jahren dafür, dass alles in Bewegung bleibt. Dabei überzeugt BLÄSSINGER mit Know-how, Qualität, Zuverlässigkeit und Innovationsfreude. Jahrzehntelange Erfahrung, technisch hochwertige Produkte und ein erstklassiger Service zeichnen uns aus. Unser Anspruch ist es, den Nutzen für unsere Kunden ständig zu erhöhen sowie flexibel auf neue Anforderungen zu reagieren. Damit unseren Kunden die richtigen Produkte und Lösungen zur richtigen Zeit zur Verfügung stehen, sind wir als Team mit langjähriger Erfahrung und einem vielseitigen Service im Einsatz. Freuen Sie sich auf Abwechslung pur bei einem erfolgreichen, zukunftssicheren Familienunternehmen und starten Sie bei uns als ...

Gebietsverkaufsleitung (m/w/d) für den technischen Vertrieb in der Region Süddeutschland

Ihr Verantwortungsbereich:

» Disziplinarische und fachliche Führung sowie gezielte Weiterentwicklung der Mitarbeitenden im Vertriebsinnen- und Außendienst an den Standorten Ihres Vertriebsgebiets
» Entwicklung, Umsetzung und kontinuierliche Weiterentwicklung strategischer und operativer Vertriebskonzepte in enger Abstimmung mit der Regionalleitung
» Sicherung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie systematische Erschließung neuer Geschäftspotenziale im Klein-, Mittel- und Großkundensegment
» Persönliche Betreuung ausgewählter strategisch relevanter Kunden und Key Accounts

Ihr Profil:

» Abgeschlossene Berufsqualifikation im kaufmännischen oder technischen Bereich mit mehrjähriger Berufserfahrung
» Führungserfahrung in vergleichbarer anspruchsvoller Position
» Eine hohe technische Kompetenz gepaart mit einem sehr hohen Maß an Kundenorientierung
» Kundenzentriertes Denken und Handeln
» Gute Kommunikationsfähigkeit, hohe soziale Kompetenz, strukturiertes, organisiertes und eigenständiges Arbeiten (Lean)

Das bieten wir Ihnen:

» Einen interessanten Arbeitsplatz mit vielseitigen und verantwortungsvollen Aufgaben
» Eine intensive und strukturierte Einarbeitung
» Flexible Arbeitszeiten und ein variables Vergütungssystem
» Ein unbefristetes Anstellungsverhältnis mit 30 Tagen Jahresurlaub
» Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
» Benefits für Mitarbeitende: Job-Fahrrad, Jobticket für Bus & Bahn, Einkaufsrabatte, Gesundheitsmanagement, Events, Welcome-Woche u. v. m.

Werden Sie Teil unseres Teams:

Sie haben Lust bekommen, mit uns zusammen die Zukunft zu verändern? Prima! Dann bewerben Sie sich am besten gleich. Senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung bitte per E-Mail an bewerbung@blaessinger.com.

Ihr Ansprechpartner:

Frau Annika Hänsch | Telefon +49 711 16708 - 12 | bewerbung@blaessinger.com

Josef Blässinger GmbH + Co. KG
Zeppelinstraße 18 | 73760 Ostfildern

www.blaessinger.com